



## Area Sales Manager (m/w/d) – Pumpen- und Fluidtechnik

### Ihre Karriere bei EGGER – Excellence in Pump Engineering

Emile Egger & Co. GmbH in Mannheim ist Teil der international tätigen EGGER Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in Cressier (Schweiz). Als Spezialist für anspruchsvolle Kreiselpumpen und Regelventile kombinieren wir technisches Know-how mit direktem Kundenkontakt und entwickeln Lösungen, die nachhaltig überzeugen.

Mit über 75 Jahren Erfahrung im Pumpenbau steht EGGER weltweit für Qualität, Effizienz und Langlebigkeit. Bei uns erwarten Sie vielfältige Aufgaben in Vertrieb, Service und Engineering. In einer kollegialen Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen arbeiten Sie an innovativer Technik und praxisnahen Lösungen. Dabei profitieren Sie von der Stabilität eines Schweizer Traditionsunternehmens und der internationalen Ausrichtung unserer Unternehmensgruppe.

Werden Sie Teil eines starken Teams und bringen Sie Ihre Ideen ein.

**Jetzt bewerben und mit EGGER durchstarten!**

Wir bei Emile Egger und & Co GmbH suchen ab sofort eine/n **Area Sales Manager (m/w/d) – Pumpen- und Fluidtechnik** in Vollzeit für den **Großraum Stuttgart** mit Verantwortung für alle Kunden im Vertriebsgebiet Stuttgart, Ludwigsburg, Esslingen, Böblingen, Göppingen, Rems-Murr, Reutlingen, Tübingen, Rottweil und Tuttlingen Ulm/Neu-Ulm, Biberach, Ravensburg, Bodenseekreis und Oberschwaben.

### IHR AUFGABENGEBIET

- Erster Ansprechpartner für Kunden im eigenen Vertriebsgebiet
- Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie aktive Akquise von Neukunden in zentralen Zielbranchen wie der kommunalen und industriellen Abwasserwirtschaft, der Chemie- und Recyclingindustrie
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung im Verkaufsgebiet mit Ableitung vertriebsrelevanter Maßnahmen
- Präsenz auf Messen und Tagungen mit eigenständiger Präsentation unserer Lösungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung im Verkaufsgebiet mit Ableitung vertriebsrelevanter Maßnahmen
- Planung der Vertriebsaktivitäten und dokumentierte Steuerung über unser CRM
- Aufbau eines tragfähigen Netzwerks und direkter Austausch mit der Vertriebsleitung

### IHR PROFIL

- Idealerweise Wohnsitz im Großraum Stuttgart zur optimalen Betreuung des Vertriebsgebiets
- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium, idealerweise im Ingenieurwesen oder vergleichbar
- Erste Vertriebserfahrung mit Investitionsgütern und anspruchsvollen Produkten wünschenswert
- Kenntnisse aus der Pumpenbranche sind ein Plus
- Überzeugendes, sicheres Auftreten und Freude an beratungsorientiertem Vertrieb
- Kommunikative Stärke kombiniert mit Interesse am Aufbau und Erhalt langfristiger Kundenbeziehungen
- Ergebnis-, struktur- und eigenverantwortlich arbeitende Persönlichkeit
- Unternehmerisches Denken, Initiative und lösungsorientiertes Handeln
- Begeisterung für Technik, Kontakt zu Menschen und nachhaltigen Erfolg
- Hohe Reisebereitschaft (mind. 80 % Außendienstanteil) sowie Freude am persönlichen Austausch mit Kunden

## WORAUF SIE SICH FREUEN KÖNNEN

- Sie organisieren Ihre Arbeitszeit eigenverantwortlich und richten diese flexibel nach den Anforderungen Ihres Vertriebsgebiets aus
- Sie profitieren von einem überdurchschnittlichen Urlaubsanspruch
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einer offenen, kollegialen Kommunikationskultur
- Umfassende Einarbeitung in unserer Niederlassung Mannheim sowie ein spannendes, praxisnahes Arbeitsumfeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung – für Ihre Flexibilität und Mobilität
- Fahrrad-Leasing zur privaten und beruflichen Nutzung – für Ihre Gesundheit und Mobilität
- Individuelle und attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket kombiniert mit einer überdurchschnittlichen betrieblichen Altersvorsorge
- Inspirierende nationale und internationale Firmenevents, die Teamgeist und Austausch fördern

Nutzen Sie die Chance und starten Sie Ihre Zukunft bei EGGER – schicken Sie uns Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung noch heute an [bewerbungen@eggerpumps.com](mailto:bewerbungen@eggerpumps.com)!

